

Leistungsstruktur:

1. Gesellschaftergeschäftsführer

Antrag auf Coaching:

1. Finanzielles Sanierungskonzept
2. Aufbau Vertriebsstruktur
3. Installation Führungs- und Leitungssysteme
Baustellen-Controlling und Leistungslohn

Ziele:

- Erhalt eines großen, sanierten Hausobjektes

Durchgeführte Arbeiten:

1. Verhandlungen mit der Bank
2. Aufbau Vertriebsstruktur

Zeitraum:

2004 - 2005

Ergebnisse:

1. Haus bleibt beim Unternehmen zur Alterssicherung
des Unternehmers
2. Auftragsvorlauf 5 Monate private Bauherren