

Leistungsstruktur:

1. Gesellschaftergeschäftsführer

Antrag auf Coaching:

1. Bankverhandlungen wegen drohender Fälligkeit Kontokorrent
2. Aufbau Vertriebsstruktur
3. Installation Führungs- und Leitungssysteme, Baustellen-Controlling und Leistungslohn

Ziele:

- Verbesserung der Rentabilität um 12 %

Durchgeführte Arbeiten:

1. Bankkonzept und Unternehmensplanung
2. Erarbeitung Vertriebskonzept und Training
3. Qualifizierung GF + Vorarbeiter
4. Änderungskündigungen mit Leistungslohn

Zeitraum:

2005 - 2008

Ergebnisse:

1. Auftragsvorlauf kontinuierlich 6 Monate
2. Rentabilität (Ergebnis vor Steuern) um 13,2 % verbessert
3. Umschuldung und Verbesserung der Liquidität
4. Entlastung des Geschäftsführers durch Qualifizierung eines neuen Bauleiters