

<b>Leistungsstruktur:</b>	1. Gesellschaftergeschäftsführer
<b>Antrag auf Coaching:</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Kalkulation, Nachkalkulation, Controlling</li> <li>2. Neukundengewinnung</li> <li>3. Mitarbeitermotivation</li> <li>4. Nachfolgeregelung</li> </ol>
<b>Ziele:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Verbesserung der Rentabilität</li> <li>• Sicherung der Nachfolge</li> </ul>
<b>Durchgeführte Arbeiten:</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Einführung Kalkulation und Nachkalkulation</li> <li>2. Controlling der Produktion</li> <li>3. Einführung Führungs- und Leitungssystem</li> <li>4. Qualifizierung von zwei Nachfolgern als GF</li> <li>5. Restrukturierung und Qualifizierung des Vertriebs</li> </ol>
<b>Zeitraum:</b>	2006 bis jetzt
<b>Ergebnisse:</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Identifikation der Nachfolger mit ihrer künftigen Aufgabe</li> <li>2. Deutliche Produktionssteigerung durch kontinuierliche Auslastung</li> <li>3. Bessere Liquidität</li> <li>4. Entlastung der Geschäftsleitung durch Delegation von Verantwortung</li> </ol>