

Leistungsstruktur:	1 Gesellschaftergeschäftsführer
Antrag auf Coaching:	Neukundengewinnung
Ziele:	<ul style="list-style-type: none">• Erarbeitung eines Vermarktungskonzeptes für ein Produkt• Bessere Auslastung der vorhandenen Kapazitäten, Steigerung des Umsatzes
Durchgeführte Arbeiten:	<ol style="list-style-type: none">1. Definition und Erschließung von Zielgruppen2. Auswahltraining eines Vertriebsmitarbeiters3. Verkaufsgespräche bei potentiellen Kunden
Zeitraum:	2005 bis jetzt
Ergebnisse:	Umsatzentwicklung um 100 %